

创业 $0 \rightarrow 0.1$

CJ

Day 19

1. 有多大屁股穿多大裤衩 (以 SaaS 为例)

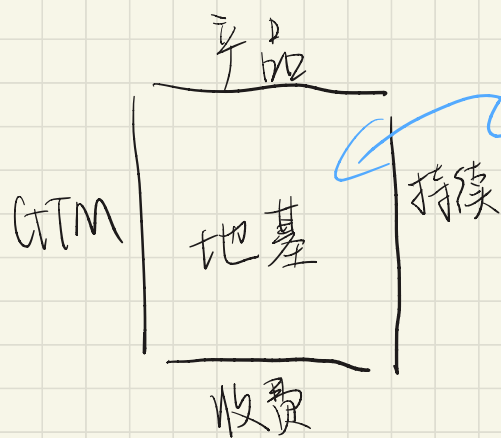
① 有 100 万就做 1-2 人, 能变现 + 以战养战 + 慢慢找标化机会

② 有 1000 万做 1-5 人, 标化产品 + Traction

③ 有 1 亿做 1-10+ 人, Traction 有 scale 的机会

④ 有 10 亿 + , 你随意吧 我没融过 10 亿

2. 创业是盖楼



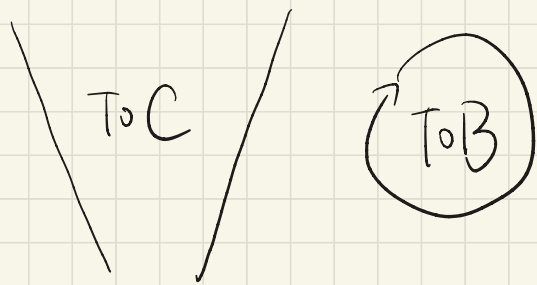
20层盖好的楼

没见过从第1天就把北面墙

盖到 30层的创业者

然后再盖西墙、东墙、南墙

付工程款



3. 要垄断，不要竞争。 自己熟悉的 → 找同类人。
找朋友。

要做可扩展的细分细分细分垄断。

3次 (至少)

例：

陪伴 → 学习陪伴 → 小学生学习陪伴 / 考研学习陪伴
(赛道) (行业) (目标用户群)

